

¿QUE ES LA RUEDA DE NEGOCIOS?

UNA EXCELENTE OPORTUNIDAD PARA CONTACTAR CLIENTES Y PROVEEDORES POTENCIALES.

LaCámara de Comercio e Industrias de Cortés organiza la III Rueda de Negocios Multisectorial "Innovando el Desarrollo".



Acompáñenos el 12 de noviembre en el Centro de Convenciones "Felipe Arguello" en Expocentro, para un día muy productivo donde podrá identificar oportunidades de negocio y dar a conocer sus productos a través de decenas de reuniones con ejecutivos de empresas.

II Rueda de Negocios en Números (Realizada en mayo 2014)

US\$ 745,000.00 Cierre de ventas reportado en la 2da. Rueda de Negocios	950 Reuniones de negocios	97.5 % Cumplimiento de agendas
---	--	---

¿CUALES SON LAS VENTAJAS DE PARTICIPAR?



Reunir en un solo lugar a ofertantes y demandantes previamente seleccionados.
Dar a conocer la calidad de sus productos y desarrollar nuevos productos o servicios.
Ampliar su portafolio de compradores y proveedores tanto a nivel nacional como internacional.
Detectar nuevas oportunidades de negocios.

INCLUYE:

Agenda Pre-establecida de citas de negocios confeccionada de acuerdo a sus necesidades.
Acceso a la conferencia de inauguración sin costo adicional.
Coffee break permanente y almuerzo.
Staff a su disposición para programar citas de último momento.

Coctel de clausura del evento.

Inversión de Participación

Socios	US\$100.00
No Socios	US\$120.00

¿Quiénes podrán participar en calidad de Expositores en la Rueda de Negocios?



Aquellas empresas que patrocinen activamente el evento en alguno de los niveles disponibles

Niveles de Patrocinio (Expositor Disponibles)

Participan las empresas de los sectores:

- ✓ Financiero ✓ Servicios
- ✓ Agroindustria ✓ Construcción
- ✓ Empaque ✓ Alimentos y Bebidas
- ✓ Distribuidora y Supermercados

¿COMO FUNCIONA?

Pasos para Registrarse

- Si es expositor, haber firmado el contrato respectivo.
- Para expositores y participantes se requiere haber completado su ficha de inscripción.
- Realizar el pago del costo de inscripción según el paquete de participación que usted elija.
- Una vez realizado el depósito correspondiente no habrá devolución del mismo.

CONSEJOS PARA LA REALIZACION DE REUNIONES

Antes de la Rueda de Negocios



- Lleve siempre consigo la agenda de sus citas, recuerde que así como usted solicitará reuniones con empresas, otros solicitarán reuniones con usted, por lo que sugerimos estar abierto a socializar con ellas.
- Esté al tanto de los costos de producción y de los volúmenes reales que su empresa maneja. Si delega la negociación, verifique que el encargado tenga las habilidades necesarias.
- Prepare una lista de precios de los productos, teniendo en cuenta el margen de negociación y los costos logísticos.

Durante la Rueda de Negocios

- Optimice el tiempo, sea puntual y respete su agenda.
- Tenga listas de precios que incluyan márgenes de negociación, precios de transporte, fletes y seguros.
- Entregue muestras sin valor comercial.
- Consigne por escrito cualquier información importante que reciba sobre el producto y su mercado.
- Sea preciso y concreto.
- Cuenten con un número suficiente de tarjetas de presentación como de material impreso con información de su empresa y productos.
- No olvide completar la encuesta que le entregará su asistente de mesa.
- Es deber de los participantes asistir a todas las reuniones programadas en su agenda de negocios, el no presentarse a una reunión con una contraparte, demuestra poca seriedad por parte de la empresa solicitada o solicitante.



así

Después de la Rueda de Negocios



- Evalúe el evento a través de las encuestas proporcionadas por los organizadores.
- Cumpla con los compromisos adquiridos: envío de muestras, cotizaciones, fichas técnicas, entre otros.

PREGUNTAS FRECUENTES

Lo invitamos a leer nuestras preguntas frecuentes a fin de conocer mayor información sobre nuestra Rueda de Negocios.

Información de Contacto

Raiza Hernandez
Encargada Rueda de Negocios
Tel: (504) 2561-6100 Ext. 237
ruedadenegocios@ccichonduras.org

